

Account Manager

m/w (80 – 100%) per sofort oder nach Vereinbarung

Jetzt
bewerben



Das sind wir.

Verbunden, unterstützend, energiereich, wärmend – die Glattwerk AG versorgt Dübendorf und Umgebung mit Produkten und Dienstleistungen aus den Bereichen Telekommunikation, Haustechnik, Strom sowie Gas und Wärme.

Deine zukünftige Funktion ist äusserst abwechslungsreich und zukunftsorientiert. Es erwartet dich ein moderner Arbeitsplatz, ein innovatives Team sowie zeitgemässe Anstellungsbedingungen.

Das sind deine Aufgaben.

Selbständige Akquise von Neukunden im Bereich Telekom mit Fokus auf Geschäftskunden

Beratung und Betreuung sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch Identifizierung von Upselling- und Cross-Selling-Möglichkeiten

Selbständige Erstellung von Angeboten und Kundenpräsentationen

Verantwortung für die interne und externe Kommunikation im gesamten Verkaufs- und Aftersales-Prozess

Sorgfältige Pflege von Projekten und Kundendaten

Entwickeln von Konzepten für die Leadgenerierung

Projektunterstützung bei der FTTH-Erschliessung (Kundenverträge)

Das bringst du mit.

Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung und eine verkaufsorientierte Weiterbildung

Berufserfahrung im Verkauf und Kundenservice (Informatik/Telekommunikation)

Fundierte ICT-Kenntnisse

Technisches und unternehmerisches Flair sowie ausgeprägtes Verkaufstalent

Du bist ein Akquise Profi

gute EDV-Anwenderkenntnisse (Microsoft 365, CRM, etc.)

Freude, in einem kleinen Team zu arbeiten

Stilsicheres Deutsch (Muttersprache)

Bei Fragen und für weitere Auskünfte steht dir Marcel Gertsch (044 801 68 11) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung an:
bewerbung@glattwerk.ch.

